

# ファシリテーション研修

主体的役割意識

<p>目的</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ ミーティングの進行において、「仕切る力」ではなく、参加者より「引き出す力」を養う</li> <li>✓ 結論を導きだすまでのプロセスを理解し、ファシリテーションスキルを習得する</li> </ul>
<p>研修内容</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>① 良い会議とダメな会議の違いを理解する/ダメな原因は何かを知る</li> <li>② なぜその会議はダメのか？</li> <li>③ ファシリテートすると何が起ころ？を理解する/メリットを理解する</li> <li>④ ファシリテーターに必要なスキルを学ぶ</li> <li>⑤ 実際にファシリテートしてみる</li> </ol>
<p>カリキュラム</p>	<div style="display: flex; align-items: center;"> <div style="margin-right: 20px;">13:00</div> <div style="flex-grow: 1; position: relative;"> </div> <div style="margin-left: 20px;">17:00</div> </div>
<p>費用</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ 研修企画設計費用：35万円/本</li> <li>✓ 講師派遣費用：10万円/回</li> </ul>