

ファシリテーション研修

主体的役割意識

<p>目的</p>	<ul style="list-style-type: none"> ✓ ミーティングの進行において、「仕切る力」ではなく、参加者より「引き出す力」を養う ✓ 結論を導きだすまでのプロセスを理解し、ファシリテーションスキルを習得する
<p>研修内容</p>	<ol style="list-style-type: none"> ① 良い会議とダメな会議の違いを理解する/ダメな原因は何かを知る ② なぜその会議はダメのか？ ③ ファシリテートすると何が起ころ？を理解する/メリットを理解する ④ ファシリテーターに必要なスキルを学ぶ ⑤ 実際にファシリテートしてみる
<p>カリキュラム</p>	<div style="display: flex; align-items: center;"> <div style="margin-right: 20px;">13:00</div> <div style="flex-grow: 1; position: relative;"> </div> <div style="margin-left: 20px;">17:00</div> </div>
<p>費用</p>	<ul style="list-style-type: none"> ✓ 研修企画設計費用：35万円/本 ✓ 講師派遣費用：10万円/回